



Кентлер Алексей Александрович

**Руководитель проектов
Коммерческий директор
Директор по развитию**

+7 (921) 9990335 · 9990335@gmail.com

<http://kentler.ru> · <http://r4group.ru>

Личная информация

Город проживания: Санкт-Петербург
Образование: Высшее
Дата рождения: 4 августа 1973 г. (47 лет)
Пол: мужской
Семейное положение: Женат, двое детей

Опыт работы

Период, география: Апрель 2020- настоящее время. Санкт-Петербург.
Должность: **Управляющий партнер. Руководитель проектов.**
В организации: **Проекты:** Консалтинговая группа «Рычаги» (R4Group)
Медицинский интернет-магазин SanShop
Спортивные залы СпортКлубы.Ру

Сайт компании: <http://r4group.ru> · <http://sanshop.spb.ru> · <http://sportcluby.ru>
Деятельность компании: Консалтинг • Торговля мед. товарами • Спортивные центры

Должностные обязанности и достижения:

Обязанности:

- Start-up проектов «под ключ» / Ребрендинг
- Разработка бизнес-моделей, бизнес-стратегии и брендов
Создание / корректировка систем продаж
- Оперативное управление проектами

Достижения:

- *Вывод новых уникальных бизнесов на рынки*
- *Увеличение продаж за счет разработок уникального софта, баз данных и партнерских связей*
- *Разработка и продажа франшизы (СпортКлубы.Ру)*

Период, география: Ноябрь 2017 - Апрель 2020 (2 года и 6 месяцев). Санкт-Петербург
Должность: **Руководитель бренда «Евразия».**

В организации: Ресторанная группа «Евразия», г. Санкт-Петербург

Сайт компании: [http:// www.eurasia.spb.ru](http://www.eurasia.spb.ru)

Деятельность компании: Ресторанная деятельность, детские клубы, фитнес-клубы

Должностные обязанности и достижения:

Обязанности:

- Антикризисные менеджмент / реструктуризация / ребрендинг
- Изменение имиджа «Евразии» в СПб и РФ
Start-up проектов «Евразии» «под ключ»
- Корректировка системы продаж (включая создание отделов в структуре предприятий)

Достижения:

- *Изменение имиджа «Евразии» в Санкт-Петербурге и России;
Увеличение продаж: с 340.000 до 670.000 гостей в месяц;*
- *Создание профессиональной команды для реструктуризации компании с 19-летним стажем, смены системы продаж, успешного ребрендинга и т.п.;*
- *Минимизация расходов компаний за счет партнерских связей.*

Период, география: Май 2013 - Ноябрь 2017 (5 лет и 6 месяцев). Санкт-Петербург.
Должность: **Руководитель проектов. Директор по развитию. Директор по продажам.**
В организации: **Проекты:** сборка и продажа внедорожников Toyoter.ru
Автомастерская «Коробки-автомат» (Мастерская Махина)
IT-оператор Apollophone
Санкт-Петербургский государственный академический симфонический оркестр
Сайт компании: <http://www.toyoter.ru> • <http://korobki-avtomat.ru> • <http://apollophone.ru> • <http://spb-orchestra.ru>
Деятельность компании: Экстремальные автомобили • автосервис • IT • искусство.
Должностные обязанности и достижения: **Обязанности:**

- Бизнес-планирование, антикризисный менеджмент / реструктуризация предприятий
- Start-up проектов «под ключ» / ребрендинг
- Маркетинг (включая создание отделов маркетинга в структуре предприятий)
- Увеличение объемов продаж (реорганизация системы продаж, в частности, за счет запуска электронных сервисов; продажи в социальных сетях)
- PR / GR.

Достижения:

- *Успешный ребрендинг компаний за 3-5 месяцев*
- *Минимизация расходов компаний (объем до 20%: сокращение офисов, персонала, реорганизация географии продаж)*
- *Диверсификация бизнеса в рамках антикризисного управления Рекламные и PR-компании, обеспечившие увеличение продаж до 300%*

Период, география: Декабрь 2009 - Май 2013 (3 года и 6 месяцев). Санкт-Петербург.
Должность: **Генеральный директор. Советник директора.**
В организации: ООО "Единый строительный портал" (г.Санкт-Петербург)
СПбГАУ "Центр государственной экспертизы" (г.Санкт-Петербург)
Сайт компании: <http://ktostroy.ru> • <http://spbexp.ru>,
Деятельность компании: Издательский дом • строительство
Должностные обязанности и достижения: **Обязанности:**

- Разработка «под ключ», start-up, и операционное управление проектом КтоСтроит
- Выпуск еженедельника «Кто строит в Петербурге» и спец. печатных приложений (бизнес-каталог "Ключевые фигуры", др.)
- Получение статуса Официального публикатора Правительства
- Обеспечение PR / GR проекта в Петербурге и Москве
- Разработка электронных сервисов ГАУ ЦГЭ
- Разработка и внедрение единой информационной системы государственных структур в рамках программы «Электронного Правительства»
- Оперативный политический консалтинг, тренинг персонала, дополнительное сопровождение смежных проектов ГАУ ЦГЭ
- Координация работы с органами законодательной и исполнительной властей Санкт-Петербурга и Москвы, СМИ регионов

Достижения:

- Первое место КтоСтроит в отрасли в Северо-Западном регионе по результатам 2012 года (интернет-портал + газета)
- Первое место в Санкт-Петербурге, статус «Официального публикатора Правительства Санкт-Петербурга»
- Разработка технических мероприятий для включения проекта КтоСтроит в систему единого госокна для строительных организаций
- Успешные PR / GR мероприятия, обеспечившие поддержку проектов изнутри строительного сообщества и освещение проектов СМИ РФ

Период, география: Октябрь 2004 - Декабрь 2009 (5 лет и 3 месяца). Санкт-Петербург.
Должность: **Генеральный директор. Исполнительный директор. Директор по развитию. Руководитель отдела маркетинга и PR.**
В организации: ООО "Эф один" (PR, start-up)
Должностные обязанности и достижения: Обязанности:

- Операционное управление компанией, заключение контрактов
- Start-up проектов
- Проведение корпоративных тренингов
- Разработка и позиционирование брендов
- Маркетинг / PR / GR

Достижения:

- За 5 лет работы компания вывела более 10 брендов на рынки
- Эффективное обслуживание западных брендов: Accessorize, Danone, Lancel, Pepsi Bottling Group, др.
- Частичный / полный ребрендинг статусных клиентов, таких как
 - Международный Конгресс ЕврАзЭС (конгресс под патронажем В. Путина и М. Фрадкова, 2005 год)
 - Российско-Американский деловой клуб (2006 год)
 - Группа компаний «Авентин» (апрель 2008)

Период, география: Октябрь 2002 - Октябрь 2004 (2 года и 1 месяц). Санкт-Петербург.
Должность: **Руководитель отдела маркетинга и PR. Менеджер проектов.**
В организации: ООО «ФОРЕСТ» (таможенное оформление), г. Санкт-Петербург
Должностные обязанности и достижения: Обязанности:

- Client relations
- Разработка БД
- Тренинг и корректировка работы команды менеджеров.
- Информационная поддержка / маркетинг / PR / GR

Достижения:

- Введены новые направления бизнеса
- Качественно изменен состав команды
- Создано техническое обеспечение бизнеса
- Увеличены объемы продаж за счет рекламных и PR-мероприятий.

Период, география: Сентябрь 2001 - Август 2002 (1 год). Санкт-Петербург.
Должность: **Консультант по вопросам празднования 300-летия Санкт-Петербурга**
В организации: Телефонная Справочная Служба 064 (ООО «ИнформСервис»),
Должностные обязанности и достижения: Обязанности:

- Оперативный консалтинг для руководителей высшего и среднего звеньев
- Консалтинг жителей СПб по вопросам Празднования
- Координация действий ТСС 064 с Комитетом по подготовке и проведению празднования 300-летия Санкт-Петербурга и Фондом содействия подготовке "Санкт-Петербург"

Достижения:

- Разработана и запущена в работу база данных празднования 300-летия Петербурга
- Разработаны и проведены рекл. и PR-кампании участников празднования
- Подготовлен персонал (администрация, менеджеры, операторы)

<p>Период, география: Должность: В организации:</p>	<p>Июль 1999 - Октябрь 2001 (2 года и 4 месяца). Санкт-Петербург. Специалист по PR. Бренд-менеджер. Единый контракт в группе компаний: ООО 'Рима-Мото', офиц. дилер Yamaha (авто-моторынок) ЗАО 'Dr.Pendl & Dr. Pswanger' ('P&P', кадровое агентство) ООО 'ИМА 'Би План"' (проектное финансирование)</p>
<p>Должностные обязанности и достижения:</p>	<p><u>Обязанности:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Разработка и корректировка корпоративного имиджа компаний • Оперативный консалтинг для руководителей организаций • Разработка и проведение PR- и рекламных кампаний «под ключ» <p><u>Достижения:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Разработан / скорректирован корпоративный имидж компаний • Увеличение объемов продаж за счет рекламных и PR-кампаний • Обеспечены связи компаний со СМИ и информационными партнерами
<p>Период, география: Должность: В организации:</p>	<p>Октябрь 1997 - Март 1999 года (1 год и 6 месяцев). Санкт-Петербург, Москва. PR-Менеджер PRP Group St.Petersburg, ООО «ПРП САНКТ-ПЕТЕРБУРГ» (PR- и рекламные кампании, промоушн),</p>
<p>Должностные обязанности и достижения:</p>	<p><u>Обязанности:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Разработка PR-кампаний • Консультации в сфере связей с общественностью и рекламы • Создание и продвижение имиджа компании, продукции и услуг • Организация пресс-конференций, презентаций, выставок, пресс-ланчей, брифингов, семинаров • Подготовка материалов для СМИ, мониторинг прессы • Маркетинг / PR / GR <p><u>Достижения:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • PR-обеспечение крупных российских проектов: Западный скоростной диаметр, ОАО «Промышленно-Строительный Банк» • Увеличение объема продаж и успешное позиционирование в Петербурге западных клиентов: Cadbury, Duracell, Ericsson, Hewlett Packard, Novell, Pepsi Bottling Group, Samsung, др
<p>Период, география: Должность: В организации:</p>	<p>Октябрь 1990 - Апрель 1995 года (4 года и 7 месяцев). С-Петербург), Стокгольм. Журналист (Частичная занятость) СМИ Петербурга, РФ, г.Санкт-Петербург. ТВ: ГТРК "Петербург 5 канал" Журналист • диктор ТВ • помощник оператора ТВ.</p>
<p>Должностные обязанности и достижения:</p>	<p>Радио: ГТРК "Петербург 5 канал", "Радио Шанс": Авторские передачи (культура, музыка, психология). «Радио Швеция» (рус. Ред.): журналист-стажер.</p> <p>Печатные издания: "Вести", "Вечерний Петербург", "Смена", "Спорт-экспресс": корреспондент. Тематика публикаций: общая информация, музыка, спорт.</p>

Образование

Учебное заведение: **Санкт-Петербургский государственный университет**
Дата окончания: 1998 год
Уровень образования: Высшее. Диплом Кандидата наук
Факультет, форма обуч : Международные отношения. Дневная/Очная
Специальность: Политическая реклама

Учебное заведение: **Колледж Европы (Брюгге, Бельгия)**
Дата окончания: 1997 год
Уровень образования: Высшее. Магистратура
Факультет, форма обуч : Администрация, политика. Дневная/Очная
Специальность: Администрация, политика.

Учебное заведение: **Санкт-Петербургский государственный университет**
Дата окончания: 1995 год
Уровень образования: Высшее. Диплом высшего образования
Факультет, форма обуч : Журналистика. Дневная/Очная.
Специальность: РТВ, зарубежные СМИ

Курсы и тренинги

Название курса: Профессиональный Международный Диплом журналиста
Учебное заведение: CFPJ (Проф. Центр Подготовки и Переподготовки журналистов), г. Москва
Дата окончания: 1996 год

Название курса: Профессиональный Международный Сертификат журналиста
Учебное заведение: CFPJ (Проф. Центр Подготовки и Переподготовки журналистов), г. Париж
Дата окончания: 1993 год

Иностранные языки

Английский: Свободно владею
Немецкий: Базовый
Французский: Свободно владею

Дополнительная информация

Наличие вод. прав: Категория В

Ключевые навыки и достижения:

- Эффективное управление большими и малыми предприятиями численностью до 1000 человек
- Увеличение объема клиентов за счет рамотного построения бизнес-процессов и нестандартного подхода к продажам
- Эффективное ведение переговоров на трех языках
- Опыт более 15 лет работы с западными и российскими брендами (<http://kentler.ru>).
- Высокий уровень связей в России и за рубежом
- Продвинутый пользователь PC/Mac (текстовые редакторы, графические пакеты, БД, разработка мобильных приложений)

Личные приоритеты: Интересная работа в команде профессионалов.
Использование языков и техники ведения переговоров приветствуется.

Дополнительные сведения: Своя техническая база в Санкт-Петербурге (типографии, тех. обеспечение).
Месячный заработок в Санкт-Петербурге (включая почасовые консультации): от 250 000 руб.
Хобби: русский бильярд, музыка, шахматы, IT-технологии.